

**Семинар: «Порядок оценки соответствия объектов  
требованиям пожарной безопасности,  
путем независимой оценки пожарного риска»**

*Дата: 01.12.2016 /четверг/*

*Время: 11.00 – 12.30*

*Место проведения: Бизнес-инкубатор МАУ «ГЦРП», ул. Троллейная, 87/1*

Данный семинар направлен на субъектов малого и среднего предпринимательства расположенных на территории Ленинского района города Новосибирска!

Семинар читают – представители Главного Управления МЧС России по Новосибирской области.

**Участие в семинаре – БЕСПЛАТНО.**

**Обязательно зарегистрируйтесь по тел.: 227-59-82, 227-59-70 или на сайте!**

---

**Семинар: «Постановка цели и задач – технология SMART»**

*Дата: 06.12.2016 /вторник/*

*Время: 15.00 – 17.00*

*Место проведения: Городской центр развития предпринимательства, г. Новосибирск, ул. Ленина, 50*

**Программа семинара:**

- Мечты, цели, задачи - в чем разница?
- Простая методика постановки целей для руководителя. Постановка целей по методу SMART.
- Что это за инструмент, для чего нужен SMART и как им пользоваться для развития Вашего бизнеса
- Примеры правильной постановки краткосрочных и долгосрочных целей.

**Практикум:**

- Упражнение «Постановка и формулировка целей по методу SMART»
- ЧЕКЛИСТ: «Достижение цели»

Семинар читает: Екатерина Румянцева, управляющий партнер агентства интернет-рекламы «ОНЛАЙН-СМАРТ»

**Участие в семинаре – БЕСПЛАТНО.**

**Обязательно зарегистрируйтесь по тел.: 227-59-82, 227-59-70**

---

## **Семинар: «Новые онлайн-кассы в 2017 году. Изменения в законе 54ФЗ»**

*Дата: 07.12.2016 /среда/*

*Время: 15.00 – 17.00*

*Место проведения: Городской центр развития предпринимательства, г. Новосибирск, ул. Ленина, 50*

### **Программа семинара:**

- 54-ФЗ о чем речь?
- Как это работает?
- Сроки перехода на новый порядок
- В чем преимущества для бизнеса?
- Как модернизировать?
- Где и когда купить?

### **Семинар читают:**

**Расторопов Владимир** – руководитель офиса, компания «Первый БИТ»

**Лузанов Евгений** – менеджер по продажам, компания «Первый БИТ»

### **Участие в семинаре – БЕСПЛАТНО.**

**Обязательно зарегистрируйтесь по тел.: 227-59-82, 227-59-70 или на сайте!**

---

## **Семинар: «Патентная система налогообложения»**

*Дата: 08.12.2016 /четверг/*

*Время: 15.00 – 17.00*

*Место проведения: Городской центр развития предпринимательства, г. Новосибирск, ул. Ленина, 50*

### **Программа семинара:**

1. Налогоплательщики.
2. Порядок и условия начала и прекращения применения патентной системы налогообложения.
3. Перечень видов деятельности на ПНС.
4. Объект налогообложения. Налоговая база.
5. Налоговый период. Налоговая ставка.
6. Порядок получения патента. Оплата патента. Утрата права на патент. Налоговый учет и отчетность при применении ПНС. Ведение книги доходов индивидуального предпринимателя на патенте.
7. Исчисление налога на практическом примере.
8. Смена налогового режима.
9. Совмещение режимов налогообложения.

**Семинар читает – Фурман Галина Николаевна, учредитель компании ООО «Абсолют Баланс»**

**Участие в семинаре – БЕСПЛАТНО.**

**Обязательно зарегистрируйтесь по тел.: 227-59-82, 227-59-70**

---

## **Семинар: «Стратегии и личные планы владельца»**

*Дата: 13.12.2016 /вторник/*

*Время: 15.00 – 17.00*

*Место проведения: Городской центр развития предпринимательства, г. Новосибирск, ул. Ленина, 50*

### **1. Личные цели владельца**

- круг жизненных ценностей - точка опоры для владельца. Практическая работа: экспресс-диагностика – Достигаем свои или чужие цели?
- Формула для проработки и изменения существующей жизненной ситуации на 3 месяца
- Приоритеты по ролям ( стратег, тактик, суперпрофессионал)
- Задачи под каждую роль

### **2. Личный финансовый план на 3-5 лет**

- Как привязать финансовые цели к стратегии развития (недвижимость, движимость и все подробно)
- Что такое пассивный доход и источники пассивного дохода
- Расчет стоимости Финансовых Целей
- Финансовый план и стратегия достижения для организации 3 года

### **3. Стратегия развития компании (стратегическое виденье)**

- Три стратегии развития бизнеса
- Масштабирование и развитие бизнеса,
- Бизнес на автопилоте – «дойная корова»,
- Бизнес под продажу бизнеса
- Как строить выбранную модель вашего бизнеса ч/з 3 года
- общее описание бизнеса,
- Основные показатели бизнеса,
- сегменты,
- конкурентные преимущества
- Первые 7 шагов для Построения Новой модели вашего бизнеса

### **4. Организующая схема Кампании и ЦКП (Ценный Конечный Продукт каждого элемента Орг.схемы)**

- Определим цель деятельности организации, каждого подразделения и каждого поста
- Цель деятельности (или ЦКП) бизнеса, подразделения и каждого поста
- Корректировка понимания Этих целей Каждым сотрудником
- Организационная структура Модели Бизнеса – на вырост ( через 2-3года) с учетом Стратегии развития и Личного Плана
- Бюджетирование как инструмент контроля и развития
- Финансовое планирование – залог устойчивой прибыли
- Внедрение ключевых показателей – инструменты контроля над развитием организации

### **РЕЗУЛЬТАТЫ:**

- личные планы на 1-3 ГОД
- личный финансовый план
- Стратегия развития и цели организации
- Организационная структура
- новый навык в написании Личных Целей
- Прописанная Модель дальнейшего развития Своего Бизнеса
- Пропишите ЦКП организации, подразделений и каждого поста с помощью сотрудников
- Умение добиваться от каждого сотрудника, более четкого понимания его личной роли в развитии компании.
- Заложение Структуру Бизнеса – Организационная схема – направленную на развитие компании.

**Семинар читает – Боярчук Наталья, директор консалтинговой группы «ZAJGI»**

**Участие в семинаре – БЕСПЛАТНО.**

**Обязательно зарегистрируйтесь по тел.: 227-59-82, 227-59-70**

---

## **Семинар: «Контрафактный товар: риски для бизнеса»**

*Дата: 15.12.2016 /четверг/*

*Время: 15.30 – 17.30*

*Место проведения: Городской центр развития предпринимательства, г. Новосибирск, ул. Ленина, 50*

**Целевая аудитория** – собственники бизнеса, руководители организаций, специалисты по закупу и сбыту

Контрафактные товары заполнили рынок. Нередко предприниматели при заключении сделок не подозревают о «нелегальном» характере продукции. Однако способы защиты с недобросовестными участниками рынка становятся все жестче.

**Цель семинара** – рассмотреть наиболее важные положения, связанные с оборотом контрафактных товаров, выявить сопутствующие им риски

### **Программа семинара:**

1. Какой товар является контрафактным
2. Гражданско-правовые способы защиты правообладателя
3. Административные и уголовные риски контрафакта
4. Права таможни в борьбе с контрафактом

**Семинар читает: Попова Ольга, руководитель ООО «Правовая практика»**

**Участие в семинаре – БЕСПЛАТНО.**

**Обязательно зарегистрируйтесь по тел.: 227-59-82, 227-59-70**

---

## **Двухдневный тренинг: «Новый ключ к эффективному и безопасному бизнесу»**

*Дата: 21.12.2016 /среда/ и 22.12.2016 /четверг/*

*Время: 10.00 – 16.00*

*Место проведения: Городской центр развития предпринимательства, г. Новосибирск, ул. Ленина, 50*

Один из главных секретов успешного предпринимательства: знание психологических особенностей интересующего человека. Им может стать партнер, клиент, сотрудник, представитель властных структур и др.

Такую информацию быстро, законно, анонимно, без анкет, запросов и сложных технических средств можно получить, имея определенную подготовку. Пройдя специальное обучение, достаточно будет всего несколько минут для оценки интересующего объекта, в т. ч. по его фотографии.

### **Примеры информации о человеке, которую можно получить таким способом:**

- Моральные качества партнера, клиента, сотрудника (честность, лживость, двуличие, принципиальность, преданность и т.д.);
- Порядочность в финансовых вопросах;
- Лояльность к предприятию и его руководителю, вероятность предательства;
- Нюх на деньги, коммерческие способности, практичность;
- Склонность к криминалу и «сливу» информации на сторону;
- Склонность к агрессии, алкоголю, наркотикам;
- Добросовестность или, напротив, стремление получить больше, чем дал;
- Скрытность, осторожность, гибкость, трусость, смелость;
- Властолюбие, проницательность, внимательность, подозрительность;
- Руководящие и лидерские способности;
- ...и очень многое другое.

Данный тренинг развивает умение в проведении переговоров, позволяя быстро определить слабые стороны собеседника и незаметно склонить его в свою сторону, заставив принять свои условия. Отличные результаты достигаются областях продаж и кадровой безопасности, а также в сфере управления персоналом.

Даются подходы к невербальной оценке языка тела, мимики и жестов для оценки степени искренности и намерений объекта, а также для получения собственных преимуществ в общении (переговоры, публичные выступления, СМИ и пр.). Программа семинара-тренинга включает изучение принципов достижения максимальной отдачи кадрового потенциала с целью повышения финансовой эффективности компании.

Самое важное: возможность увидеть свои собственные наиболее сильные качества, ведущие к успеху в жизни и в бизнесе.

**Семинар-тренинг проводит Герман Владимирович Тепляков: бизнес-консультант, директор ООО «Интермед Клиник»**

**Тренинг предназначен для руководителей и собственников бизнеса!**

**Участие в тренинге – БЕСПЛАТНО.**

**Обязательно зарегистрируйтесь по тел.: 227-59-82, 227-59-70 или на сайте!**

---

**Уважаемые предприниматели!**  
**Если Вы зарегистрировались на мероприятие, но по какой-то причине не можете прийти, обязательно заранее предупредите об этом организаторов, так как места ограничены!**

---

**ВНИМАНИЕ! В плане мероприятий Городского центра развития предпринимательства возможны изменения.**

Обязательно уточняйте дату и время мероприятия на сайте <http://www.mispnsk.ru> или при регистрации.

В Городском центре развития предпринимательства ежедневно можно получить **бесплатные консультации** по бухгалтерскому учету, налогообложению и юридическим вопросам. Получить консультацию специалиста, а также предложить свою тему для семинара, обсудить актуальные вопросы поддержки предпринимательства или ведения бизнеса можно на интернет-портале «Малое и среднее предпринимательство Новосибирска» в разделе **ФОРУМ** (<http://www.mispnsk.ru/forum/>)

---